



CONSULTAKE
IT Management & Innovation Consulting

14 Octobre 2011

Salon Equip Auto

Conférence Consultake



M. Kosi VUTI

Manager – Secteur Automotive

01 76 95 41 29

kvuti@consultake.com

JournalAuto.com
Les EMAILINGS

EQUIP AUTO

CONFERENCE

Comment faire de l'après-vente une activité rentable ?

A l'occasion du salon Equip auto, le Journal de l'Automobile et le cabinet Consultake vous convient à assister à une conférence, ce vendredi 14 Octobre de 11h30 à 12h30.

En compagnie de spécialistes parmi lesquels Patrice Delmas, fondateur de Client'Up ; Jocely Denis, P-Dg de Digitaleo ; Emmanuel Pasquet de SAGE, Head of EMEA Marketing & Product Management et Kosi VUTI de Consultake, Automotive Manager en Systèmes d'Information ; Jean-François Taillefer apportera une réponse tirée de toute son expérience en tant que Directeur des services au Client de Fiat Group.

Ensemble autour de la table, ce parterre d'experts abordera la grande problématique des réparateurs, sous panneau ou indépendants :

La méthodologie pour réveiller le CA qui dort dans ma base de données clients.

Comme en témoigne Martial Sauvée, Automotive Sales Manager d'ExxonMobil : « générez du bénéfice à l'après-vente est à portée de tous ». L'expérience a été menée, venez-en découvrir les résultats probants.

Cette conférence se déroulera dans le Hall 5 Allée E Stand 152 ce vendredi 14 de 11h30 à 12h30.

Le Journal de l'Automobile

En collaboration avec :

CONSULTAKE
IT Management & Innovation Consulting